



ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ДРАЙВЕР РАЗВИТИЯ ИНДУСТРИИ ЦОД

КРАТКОЕ РЕЗЮМЕ

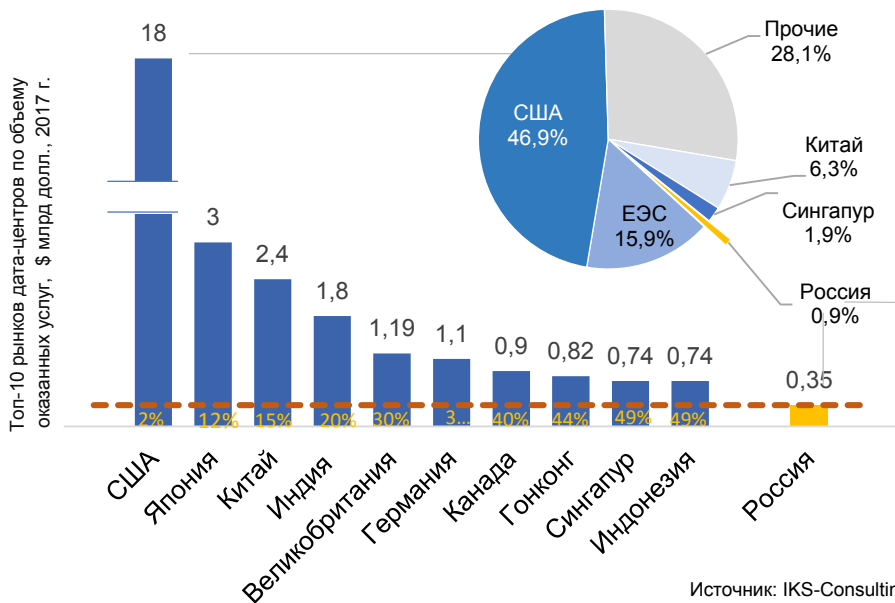
Россия занимает менее 1% мирового рынка ЦОД

Цель – достигнуть 5% к 2024 г.

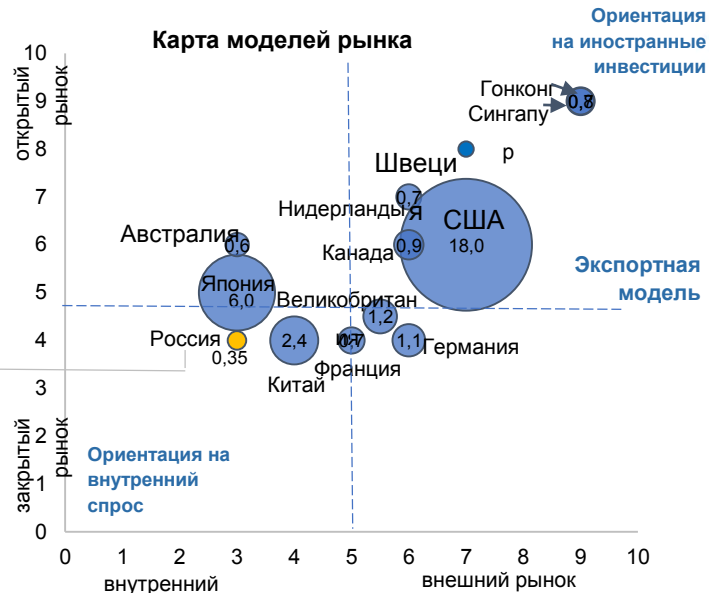


РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЦОД В МИРОВОМ КОНТЕКСТЕ

Вклад отдельных стран в мировой рынок дата-центров, 2017 г.



Карта моделей рынка



Источник: IKS-Consulting, Ovum, 451 Research

Беспорный лидер глобального рынка colocation и облачных услуг – США. Экспортный доход этого сегмента формируют более 60 интернет-корпораций суммарной капитализацией более \$2,8 трлн: AWS, MS, Google, Salesforce, PayPal, Uber, Netflix, Facebook, др. Другие страны, успешно развивающиеся в сторону экспорта услуг ЦОД: Нидерланды, Сингапур, Гонконг, Китай, Индия, Малайзия.

Объем рынка ЦОД России – 350 млн долл, что составляет 0,9% от мирового и 2% от рынка США.

Несмотря на трансграничность услуг хранения и обработки данных и облачных сервисов, их доля в экспортной составляющей рынка всего 1% (преимущественно за счет иностранных игроков на рынке РФ). В РФ – 92% на экспорт.

КЛЮЧЕВЫЕ ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ



Ключевая цель – обеспечить развитие отрасли ЦОД, в том числе за счет экспортно-ориентированных услуг хранения и обработки данных и облачных сервисов, и увеличения доли России в мировом объеме оказания услуг по хранению и обработке данных.*

Задача 1



Увеличение доли экспорта услуг в общем объеме российского рынка ЦОД

- 1% – текущая доля экспорта услуг в общем объеме российского рынка ЦОД
- Если не принимать меры по снятию административных барьеров, то к 2024 эта доля останется без изменений

Задача 2



Увеличение доли российского рынка в мировом объеме предоставления услуг ЦОД

- 1% – текущая доля российского рынка в мировом объеме предоставления услуг ЦОД
- Если не принимать меры по снижению барьеров развития рынка, эта доля снизится с текущего 1% до 0,8% к 2024 и до 0,6% в 2030

*Ключевой показатель – доля России в мировом объеме оказания услуг по хранению и обработке данных – 5% в 2024 г.

ЗАДАЧА 1. СЦЕНАРИЙ «ЭКСПОРТНЫЙ РОСТ»

Административные и регуляторные

- Требования к наличию экспортного контракта на бумажном носителе
- Сложный процесс администрирования валютных сделок с нерезидентами
- Обременительные процедуры подтверждения факта и места оказания экспортной услуги ЦОД для целей возврата и взаимозачета НДС
- Оптимизация документооборота внешнеэкономической деятельности и переход на электронную форму
- Упрощение процедур валютного контроля, приведение требований валютного контроля к условиям международного ИТ-рынка
- Освобождение экспорта трансграничных услуг ЦОД от НДС

Системные

- Низкая конкурентоспособность российских облачных сервисов на международных рынках
- Отсутствие доверия к российским компаниям у иностранных потребителей
- Реализация инициатив, направленных на продвижение и популяризацию российских трансграничных услуг ЦОД



Результат (потенциал):

65 млн долл – объем экспорта трансграничных услуг ЦОД в 2024 г.
10% от объема общероссийского рынка ЦОД

ЗАДАЧА 1. ПЕРВООЧЕРЕДНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ. СНЯТИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ БАРЬЕРОВ, МЕТОДИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

Меры	Мероприятия	
Оптимизация документооборота внешнеэкономической деятельности и переход к электронному документообороту	<ul style="list-style-type: none">• Подготовка предложений по изменению регламентов взаимодействия компаний-экспортеров и ОГВ при совершении внешнеэкономических сделок, включая переход на полностью электронное взаимодействие• Подготовка предложений по созданию «единого электронного окна» для обеспечения дистанционного взаимодействия компаний-экспортеров с ОГВ	
Упрощение процедур валютного контроля и процедуры администрирования НДС при экспорте услуг дата-центров и облачных сервисов	<ul style="list-style-type: none">• Подготовка проектов изменения НПА, подразумевающих отмену/смягчение требований валютного контроля при экспорте трансграничных услуг ЦОД, включая отмену штрафных санкций за недополучение выручки, отказ от оформления паспорта сделки• Подготовка проектов НПА, подразумевающих создание реестра российских центров обработки и хранения данных, ведущих внешнеэкономическую деятельность и обладающими правом упрощенного оформления экспортных сделок и получения льгот по НДС	
Активизировать существующие институты развития в РФ для продвижения и популяризации российских дата-центров и их услуг на внешних рынках	<ul style="list-style-type: none">• Корректировка стратегии развития РЭЦ в части включения российской индустрии ЦОД, облачных сервисов в список приоритетных экспортных отраслей• Реализация инициатив РЭЦ и российских торговых представительств за рубежом, направленных на продвижение и популяризацию услуг российских дата-центров на внешних рынках	

ЗАДАЧА 2. «ЦЕЛЕВОЙ СЦЕНАРИЙ»

ВИРТУАЛЬНАЯ ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА

Системный сдвиг возможен при создании специального режима регулирования для индустрии ЦОД

Режим обеспечит создание
Виртуальной особой экономической зоны (ВОЭЗ)



ВОЭЗ – это экстерриториальная особая экономическая зона с особым юридическим и правовым режимом, не закрепленным за конкретной территорией, но направленным на конкретную деятельность (в частности в сфере предоставления услуг дата-центров и облачных сервисов), для решения экономической задачи конкретной отрасли.

Предполагаемые льготы для резидентов ВОЭЗ

- Экономические стимулы
 - Освобождение от налога на прибыль и НДС на период до 2030
 - Беспшлинный ввоз оборудования для строительства дата-центров
- Административные и регуляторные льготы
 - Упрощение процедур налогового контроля и администрирования НДС
 - Электронный документооборот при ведении внешнеэкономической деятельности
 - Упрощенная процедура регистрации юридических лиц для иностранных резидентов
 - Упрощенный режим получения виз, разрешений на трудовую деятельность для иностранных резидентов
- Институциональная и методическая поддержка
 - Государственная поддержка российских дата-центров на международных рынках

Предполагаемые требования к резидентам ВОЭЗ

- Российские и иностранные компании, осуществляющие деятельность в сфере предоставления трансграничных услуг ЦОД и облачных сервисов
- Для российских резидентов:
 - наращивание ежегодных объемов экспортной выручки не менее 15 млн долл США к 2030
 - Инвестирование не менее 10% выручки в развитие международного направления
- Для иностранных резидентов:
 - инвестирование не менее 30 млн долл США в строительство ЦОД на территории РФ